

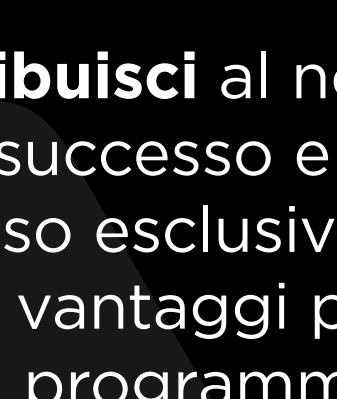
Verso un futuro smarter con il Lenovo Partner Engage Program



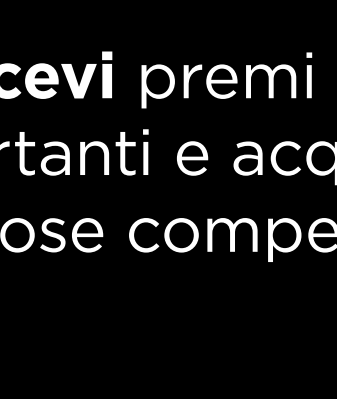
Lenovo consiglia Windows 10 Pro per le aziende.

Continua a far crescere il tuo business come partner Lenovo

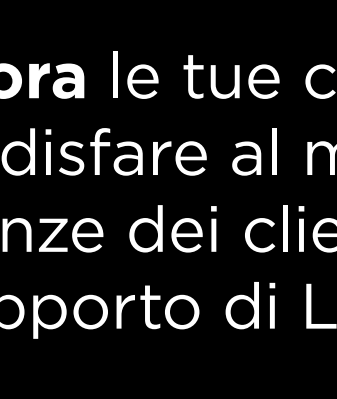
Con il Lenovo Partner Engage Program diventa più facile collaborare noi, offrire ai clienti i prezzi più competitivi del mercato e beneficiare dei margini di profitto più interessanti del settore.



Contribuisci al nostro comune successo e otterrai l'accesso esclusivo agli speciali vantaggi previsti dal programma



Ricevi premi più importanti e acquisisci preziose competenze



Migliora le tue capacità di soddisfare al meglio le esigenze dei clienti con il supporto di Lenovo

Cosa ottieni con l'adesione

Il Lenovo Partner Engage Program offre un'ampia gamma di vantaggi pensati per aiutarti a vendere prodotti e soluzioni Lenovo:

Portafoglio di **prodotti pluripremiati**, end-to-end, innovativi e affidabili

Ampia selezione di prodotti TopSeller per la massima disponibilità

Strumenti online **facili da usare**, promozioni e offerte periodiche

Incremento delle vendite, attraverso la generazione della domanda e i programmi di co-marketing

Ottimi guadagni, grazie a un unico Partner Hub, che include un rapido Bid Portal per i prezzi migliori

Chiara definizione dei livelli del programma con una gamma di vantaggi scalabili per i partner



Lenovo ThinkCentre M820z con tecnologia Windows 10.

Il Lenovo Partner Hub

In qualità di partner Lenovo, il Lenovo Partner Hub ti offre tutti gli strumenti e il supporto necessari per avere successo:

Strumenti di vendita

Promozioni

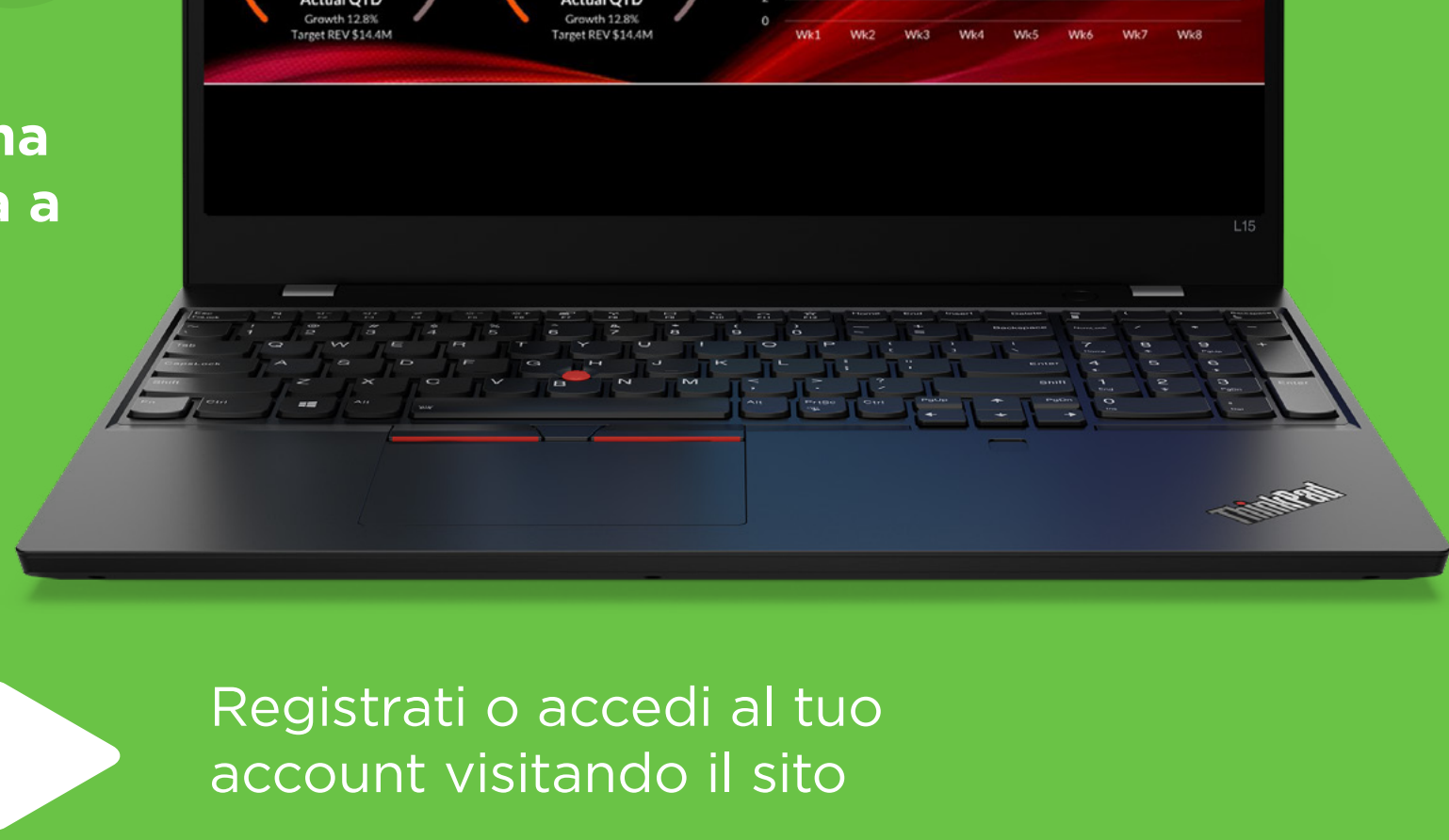
Risorse di marketing

Programma di crescita a più livelli

Risorse di formazione

News ed eventi

Informazioni sui prodotti



Registrati o accedi al tuo account visitando il sito www.lenovopartnerhub.com

Chiara definizione dei livelli del programma

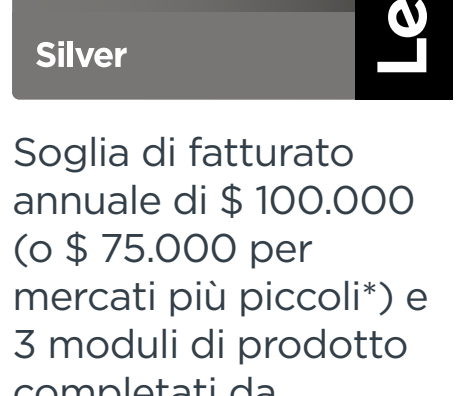


Il Lenovo Partner Engage Program offre chiara definizione dei livelli del programma con una gamma di vantaggi scalabili per i partner.

Idoneità dei partner PCG:



Tutti i partner registrati su lenovopartnerhub.com iniziano con questo livello di idoneità.



Soglia di fatturato annuale di \$ 100.000 (o \$ 75.000 per mercati più piccoli*) e 3 moduli di prodotto completati da 1 persona.



Soglia di fatturato annuale di \$ 250.000 (o \$ 125.000 per mercati più piccoli*) e 3 moduli di prodotto completati da 2 persone.

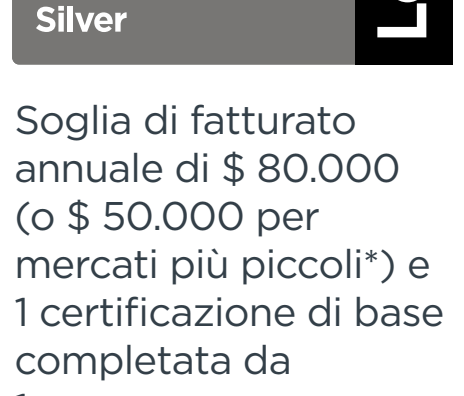


Soglia di fatturato annuale di \$ 1,25 milioni (o \$ 625.000 per mercati più piccoli*) e 3 moduli di prodotto completati da 5 persone.

DCG Partner qualifications:



Tutti i partner registrati su lenovopartnerhub.com iniziano con questo livello di idoneità.



Soglia di fatturato annuale di \$ 80.000 (o \$ 50.000 per mercati più piccoli*) e 1 certificazione di base completata da 1 persona.



Soglia di fatturato annuale di \$ 200.000 (o \$ 100.000 per mercati più piccoli*) e 3 certificazioni in totale completate da 2 persone, con un minimo di 2 certificazioni di base.



Soglia di fatturato annuale di \$ 1 milione (o \$ 500.000 per mercati più piccoli*) e 5 certificazioni in totale completate da 3 persone, con un minimo di 3 certificazioni di base.

Soglie di \$ 625.000/\$ 125.000 per i PC nei paesi più piccoli in base al fatturato massimo di \$ 500 milioni registrato da DC nei mercati PC.

Vantaggi del programma	Authorized	Silver	Gold	Platinum
Economici				
Ordini di offerte speciali	✓	✓	✓	✓
Deal Registration (nei paesi indicati)	✓	✓	✓	✓
Premi in dollari per i partner		✓	✓	✓
Programma di incentivi StarSeller (solo PC)		✓	✓	✓
Accesso ai lead Lenovo			✓	✓
Lenovo Expert Achievers Incentive Program (solo Data Center)	✓	✓	✓	✓
Marketing				
Strumenti di marketing	✓	✓	✓	✓
Utilizzo del logo Lenovo e del logo del livello di adesione	✓	✓	✓	✓
Budget per co-marketing		✓ limitato	✓ limitato	✓
Fondi MDF (Marketing Development Fund)				✓
Inserimento nel catalogo Dealer Locator su Lenovo.com			✓	✓
Training				
Formazione sui prodotti	✓	✓	✓	✓
Demo unit	✓ limitato	✓ limitato	✓ limitato	✓
Supporto				
Assistenza tecnica	✓	✓	✓	✓
Accesso al portale e agli strumenti di lenovopartnerhub.com	✓	✓	✓	✓
Newsletter e annunci	✓	✓	✓	✓
Rappresentante commerciale Lenovo dedicato		✓	✓	✓
Accesso al provider di servizi di garanzia			✓	✓
Verifica trimestrale del business con Lenovo				✓

Entra in una comunità fiorente

- ▶ Più di 45.000 partner
- ▶ Diventa un consulente fidato Lenovo
- ▶ Ottieni certificazioni riconosciute nel mercato
- ▶ Partecipa a eventi esclusivi per i partner Lenovo
- ▶ Ottieni l'accesso diretto agli esperti Lenovo

Scopri di più

Lenovo si impegna a supportare i partner di canale. Oltre il 95% del canale e investiamo continuamente per aiutare i partner a incrementare il loro fatturato.

Registrati o accedi al tuo account visitando il sito

www.lenovopartnerhub.com



© 2020, Lenovo Group Limited. Tutti i diritti sono riservati. Tutte le offerte sono soggette all'effettiva disponibilità. Lenovo si riserva il diritto di modificare le offerte, i prezzi, le specifiche o la disponibilità dei prodotti in qualsiasi momento, senza preavviso. I modelli fotografati sono solo a scopo illustrativo. Lenovo non è responsabile di eventuali inesattezze delle immagini o errori tipografici. Le informazioni fornite nel presente documento non hanno alcun valore contrattuale. Lenovo, ThinkPad e ThinkBook sono marchi di Lenovo. Microsoft, Windows e Vista sono marchi registrati di Microsoft Corporation. Tutti gli altri marchi sono di proprietà dei rispettivi proprietari.