

Lenovo Partner Hub: Cadastro

O novo portal de parceiros globais : Registro

Lenovo

Cadastro

Lenovo Partner Hub: Cadastro

Lenovo
Partner Hub

- Como parte do esforço Lenovo para transformar a experiência de nossos parceiros em fazer negócios conosco, a Lenovo projetou e lançou um novo portal de Parceiros Global – Lenovo Partner Hub
- Você pode acessar o portal de parceiros Lenovo Partner Hub:
www.lenovopartnerhub.com
- **Lenovo Partner Hub** melhorará a experiência de nossos parceiros e os capacitará a vender melhor, entregando o **conteúdo certo na hora certa** para o **público certo**.

Onboarding Registration

1. [Registrar sua organização](#) como um novo Parceiro Lenovo
2. [Registro de Novo Usuário](#) – para se registrar como usuário em um parceiros Lenovo já registrado.



Initiate the Registration Process

Access the Lenovo Partner Hub: www.lenovopatnerhub.com

The screenshot shows the Lenovo Partner Portal homepage. The main heading is "Welcome to Lenovo Partner Portal" with the subtext "Grow your business with Lenovo by taking advantages of our new features". A large banner on the right side contains the text: "Banners que descrevem os principais recursos e benefícios do novo portal de parceiros - Lenovo Partner Hub". At the bottom, there is a navigation bar with links for "Dealer Locator", "Business Partner Support", and "Contacts". In the footer, there are links for "©2020 Lenovo", "Terms", "Privacy", and "Sitemap", along with a language selector set to "English".

Para usuários cuja organização não está registrada na Lenovo, clique no botão Começar para iniciar o processo de registro

LOGIN

Login

Don't have an account?

Get started

A página de login é uma página pública. Os usuários sempre verão esta página em inglês por padrão. Os usuários podem alterar o idioma da página de login, selecionando o idioma preferido no rodapé

Inicie o processo de registro

Esta página inicial de registro o guiará para iniciar seu processo de registro. Siga as etapas abaixo para iniciar seu registro.

The screenshot shows the Lenovo Partner Hub registration page. At the top, it says "Grow your business with Lenovo" and "Become a Lenovo partner within 2 business days. A welcome pack will be emailed to you and you can start using the portal!". Below this, it states "Registration will take less than 5 mins" and "Approval of your application within 2 days". The registration form has four numbered steps: 1. Select your country (Canada is selected). 2. Select your preferred language (English is selected). 3. Click on the "Register Now" button. 4. Click on the "Already have an account? Login Now" link. Below the form, there are three promotional cards: "PERSONALISED EXPERIENCE: Tailor made experience for you", "COMPREHENSIVE CATALOG: Everything about our products in one place", and "TRACKING MADE EASY: Real time status updates on your work". At the bottom, there is a video player with the title "LENOVO PARTNER HUB BENEFITS: Become a Lenovo partner to experience the benefits".

1. Selecione seu país no menu suspenso
2. Selecione seu idioma preferido. Depois de selecionar o idioma preferido, ele será salvo no seu perfil. Você verá o portal neste idioma preferido após o login.
3. Clique em **Registrar agora** para iniciar o processo de registro
4. Ou clique em **Login agora** se você já tiver uma conta

Ótimos novos recursos

- Você também pode assistir ao nosso Vídeo de integração demonstrando os novos recursos do portal na página de ajuda do portal.
- O processo de registro recém-redesenhado levará menos de cinco minutos para ser concluído. Você pode esperar uma resposta da Lenovo dentro de dois dias úteis

Registro de novo parceiro

Para registrar um novo parceiro Lenovo no Lenovo Partner Hub
Lenovo Partner on Lenovo Partner Hub

Lenovo

Siga o processo de registro

Onboarding Registration



Registro de parceiro: Etapa 1: Fornecer informações da empresa

Partner Registration

1. Company information 2. Contact Information 3. Additional Information 4. Confirmation

Company information
*Mandatory field

If you want to register as user against a Lenovo Partner already register. Please check this box to search

Company Name / Trading Name*

Company website*

No Company Website

Country / Region*

Company address*

Postal code*

VAT / Tax ID / Company ID*

3

1. Você pode ver o andamento do seu processo de registro no topo da página
2. Os seguintes campos obrigatórios de informações da empresa são destacados com o asterisco vermelho:
 - Nome da empresa / nome comercial
 - Site da empresa
 - País
 - Endereço da Empresa
 - Estado / Província / Condado
3. Clique no botão **Validar** para prosseguir para a próxima etapa

Ótimos novos recursos

- São fornecidas dicas de ferramentas para campos para explicar quais informações você precisa preencher
- Se sua empresa já estiver cadastrada no sistema, você será orientado a fornecer informações da empresa em falta ou suas informações pessoais

Registro de parceiro: Etapa 1: fornecer informações da empresa

4. Digite o número do telefone
5. Insira os detalhes das mídias sociais da organização
6. Aperte **Next**

Company additional information

Phone number* **4**

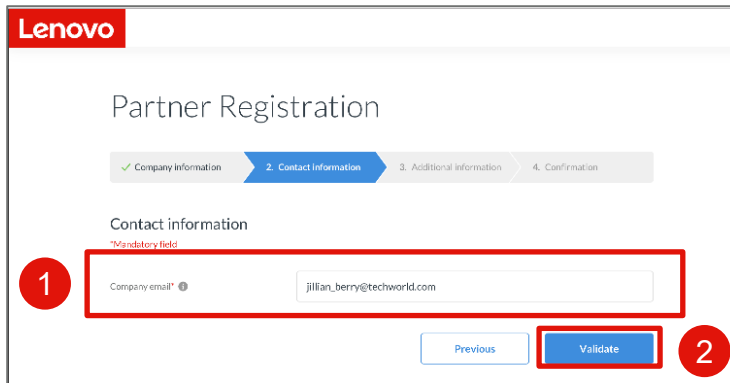
Social media links **5**

- Facebook
- LinkedIn
- YouTube
- Twitter
- Blog

6

Registro de parceiro: Etapa 2: fornecer informações de contato

1. Digite o endereço de e-mail da sua empresa
2. Clique no botão **Validar** para prosseguir para a próxima etapa



The screenshot shows the 'Partner Registration' form on the Lenovo website. The progress bar indicates that the user is on '2. Contact Information'. The 'Company email' field is highlighted with a red box and a red circle containing the number '1'. The email address 'jillian_berry@techworld.com' is entered in the field. Below the field are 'Previous' and 'Validate' buttons. The 'Validate' button is highlighted with a red box and a red circle containing the number '2'. A red asterisk and the text '*Mandatory field' are visible above the email field.

Depois de fornecer seu endereço de e-mail, o portal validará se você é um usuário existente e o orientará para fornecer as informações ausentes



Observações:

- Se você não tiver um endereço de e-mail comercial, pode usar seu endereço de e-mail pessoal
- Você não pode alterar o e-mail criado uma vez que tenha sido confirmado

Registro de parceiro, etapa 2: fornecer informações de contato

4

✓ Company information 2. Contact Information 3. Additional Information 4. Confirmation

Contact Information
*Mandatory field

Company email address test@abc.ie

5 Preferred phone number* Please select

Salutation* Please select

Name* First Name Last Name

Job title*

Job roles* Admin CEO Director Executive Partner Financial Marketing Sales Technical Other

Country/region of residence* Please select

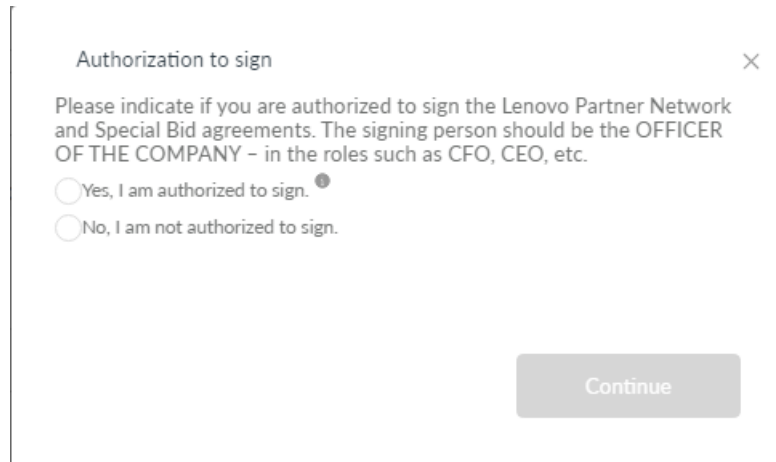
Product focus ●
 All products
 Personal Computing and Smart Device (PCSD)
 Data Center Group (DCG)

6 Email Opt-in / Opt-out
SMS update subscription

7 Previous Next

4. Você pode ver o andamento do seu processo de registro no topo da página
5. Os seguintes campos de informações da empresa obrigatórios são destacados com o asterisco vermelho:
 - a) Número de telephone preferido
 - b) Saudação
 - c) Nome
 - d) Cargo
 - e) Descrição do Cargo
 - f) País / região de residência
6. Ativação / desativação de e-mail e assinatura de atualização de SMS são seções opcionais
7. Clique em Avançar para prosseguir para a próxima etapa

Clique em Avançar para prosseguir para a próxima etapa



Authorization to sign

Please indicate if you are authorized to sign the Lenovo Partner Network and Special Bid agreements. The signing person should be the OFFICER OF THE COMPANY - in the roles such as CFO, CEO, etc.

Yes, I am authorized to sign.

No, I am not authorized to sign.

Continue

- Quando o parceiro clica no botão Avançar, um pop-up é mostrado ao parceiro perguntando se o parceiro é aprovador autorizado ou não.
- Quando o usuário seleciona Sim ou Não, apenas **Continuar** será ativado.
- Se o parceiro selecionar **Sim** na etapa 3,
 - a página de informações adicionais da empresa é exibida na terceira etapa. Nesta página o parceiro pode preencher todas as informações adicionais solicitadas sobre a empresa.
- Depois que o usuário seleciona Não,
 - Uma caixa de texto será exibida para fornecer o e-mail do usuário autorizado. Se o usuário não fornecer um ID de e-mail válido, o botão Continuar não será exibido.
 - O id de e-mail do aprovador autorizado deve ser diferente do id de e-mail fornecido para registro.

Registro de parceiro: Etapa 3: forneça informações adicionais

Autorização para assinar = Sim

Partner Registration X Quit

✓ Company Information ✓ Contact Information **3. Additional Information** 4. Confirmation

Additional Information
*Mandatory field

1 Is the owner or principal of your company a current or former Lenovo Vice President, Lenovo Senior Vice President, or such officer of a Lenovo subsidiary?*

Yes No

2 Does any owner or principal of your company or any of their immediate family members, own or control over 5% in Lenovo stock and/or stock in a Lenovo subsidiary?*

Yes No

Please tell us about your business. As it is important that we have the requested information to enable us to deliver both a personalized partner experience and growth concentrated on your business focus.

3 Total company employees*

4 Yearly total revenue* @ EUR

5 Revenue Category %
Provide the % split of your total yearly revenue by category*

Total category revenue
0%

- PC Client
- Server
- Service
- Software
- Storage
- IoT
- Others

Na terceira etapa, forneça informações adicionais sobre sua empresa. Essas informações nos permitirão oferecer uma experiência de portal mais personalizada para você

1. Confirme se o proprietário ou diretor de sua empresa é um atual ou ex-vice-presidente da Lenovo, vice-presidente sênior ou diretor de uma subsidiária da Lenovo
2. Confirme se algum proprietário ou diretor de sua empresa ou qualquer um de seus familiares imediatos possui ou controla mais de 5% das ações da Lenovo e / ou ações de uma subsidiária da Lenovo
3. Total de funcionários
4. Receita total anual
5. Categoria de receita

Registro de parceiro: Etapa 3: forneça informações adicionais

Autorização para assinar = Sim

Business Type/Company Focus

6 Reseller types* ⓘ

7 Your company focus* ⓘ

8 Customer types* ⓘ

9 Industry segment* ⓘ

The form consists of four sections, each with a red circle containing a number and a title. Each section has several selectable options in rounded rectangular buttons.

- 6 Reseller types* ⓘ**
 - Reseller
 - Value Added Reseller
 - Independent Software Vendor
 - System Integrator / E-Tailer
 - Retailer
 - Store (Single store front)
 - Service Provider
- 7 Your company focus* ⓘ**
 - Consumer PC
 - Commercial PC
 - Visuals
 - Smart Collaboration
 - Accessories
 - Server, Storage, Networking
 - Hyperconverged & Cloud Solutions
 - High Performance Computing
 - AI Solutions
 - Edge Computing
- 8 Customer types* ⓘ**
 - 1 - 9
 - 10 - 49
 - 50 - 99
 - 100 - 499
 - 500 - 999
 - 1000+
- 9 Industry segment* ⓘ**
 - Banking and Securities
 - Communications, Media and Services
 - Education
 - Government
 - Healthcare Providers
 - Insurance
 - Manufacturing and Natural Resources
 - Retail
 - Transportation
 - Utilities
 - Wholesale Trade

Mostrar + / ocultar - as opções estão disponíveis para as seções de informações adicionais

6. Tipos de revendedores
7. O foco da sua empresa - escolha o foco principal do seu produto
8. Tipos de clientes - Escolha o tamanho de seus clientes
9. Segmento da indústria - Escolha seus principais segmentos de clientes

Registro de parceiro: Etapa 3: forneça informações adicionais

Autorização para assinar = Sim

10 Business Share %

Share of your PCSD business %

Total Share of your PCSD business: 0%

HP Inc.	0
Acer	0
Apple	0
Dell	0
Lenovo	0
Others	0

Share of your DCG business %

Total Share of your DCG business: 0%

HPE	0
Dell	0
Microsoft	0
Nutanix	0
Vmware	0
AWS	0
Cisco	0
Fujitsu	0
Lenovo	0
Others	0

Please provide other vendor's names

11 Selling methods

Total selling methods: 0%

Auctioning	0
Face-to-face sales	0
Inside sales	0
On-line sales	0
Telemarketing sales	0

Previous Next

Mostrar + / ocultar – as opções estão disponíveis para as seções de informações adicionais

10. % de participação nos negócios

- O nome da lista de fornecedores é predefinido.
- A lista de fornecedores tem uma opção como Outro
- DCG business% Other - O parceiro pode inserir o nome como uma lista separada por vírgulas e uma% conjunta
- PCSD permite% de outro - o parceiro pode inserir uma% de participação conjunta na caixa de porcentagem.

11. A lista de métodos de venda é predefinida.

Esses campos não são obrigatórios. Portanto, se o usuário inserir o valor% menor que 100, a porcentagem total deve ser menor ou igual a 100% para renderizar o gráfico de pizza.

Registro de parceiro: Etapa 4: revisar e confirmar (autorizado)

Como última etapa, analise e confirme as informações fornecidas, você pode editar as informações conforme necessário

Partner Registration 1 [Quit](#)

✓ Company Information ✓ Contact Information ✓ Additional Information **4. Confirmation**

Confirmation

Review your company and contact information below before submission

Company Information [Edit](#)

Company Name / Trading Name: ABC Ltd
Company website: www.abc.ie
Land/Region: Ireland
Company address: 123 Street, Dublin
Postal code: D18 FA02
VAT / Tax ID / Company ID: IE123456789

Contact Information [Edit](#)

Company email address: test@abc.ie
Preferred phone number: Office 1234567
Company address: 123 Street, Dublin
Salutation: Mrs.
Name: Dummy User
Job title: Dummy User
Job roles: [Admin](#)

Country/region of residence: Ireland
Product focus: All products
Email Opt-in / Opt-out: No

Additional Information [Edit](#)

Is the owner or principal of your company a current or former Lenovo Vice President, Lenovo Senior Vice President, or such officer of a Lenovo subsidiary? No
Does any owner or principal of your company or any of their immediate family members, own or control over 5% in Lenovo stock and/or stock in a Lenovo subsidiary? No
Total company employees: 50
Yearly total revenue: EUR 20000
Provide the % split of your total yearly revenue by category:
PC Client: 40%
Server: 10%

Total category revenue: 100%

Reseller types: [Reseller](#)

Your company focus: [Commercial PC](#)

Customer types: [50 - 99](#)

Industry segment: [Government](#) [Healthcare Providers](#)

Service: 10
Software: 20
Storage: 10
IoT: 0
Others: 10

2 [Read the LPNA details](#)
Lenovo Partner Network Agreement (LPNA)
You must agree to the terms of the Lenovo Partner Network Agreement (LPNA) to access the Lenovo Partner Network.

3 [Read the SBA details](#)
Special Bid Addendum (SBA)
You must agree to the terms of the Special Bid Addendum (SBA) to access the Lenovo Partner Network.


4
Confirmation
You have been assigned the role of Administrator (Admin) and will have the ability to
• Oversee company level performance, rebates and contracts.
• Provide general support for sales and marketing roles
• Manages system access and assign portal roles (Personas) within organization following agreed rules with Lenovo
• Add / manage the employee records for your company
If you are not the person within your company responsible for the above mentioned on a day-to-day basis, please ensure to assign the ADMIN role to the person who is.
[Agree & Register](#)

Business Partner Support
ENGGG Lenovo [Terms](#) [Privacy](#) [Sitemap](#) English

1. Revise e confirme as informações que você forneceu; você pode editar as informações conforme necessário
2. Revise os detalhes do Acordo Adendo de Proposta Especial (SBA)
3. Revise os detalhes do Lenovo Partner Network Agreement (LPNA)
4. Confirme os detalhes com **Agree & Register**

Registro de parceiro: Etapa 4: revisar e confirmar (autorizado)

Approval & Welcome Kit



Thank you!

Your application has been successfully submitted. We will review your application and notify you of the approval results within 2 business days.

- 1** Authorize Account
Once the authorized individual has accepted, we will process your application and notify you of the approval results.
- 2** Receive email
You will receive a welcome pack email to set up your Lenovo account.
- 3** Start using the hub
Access Lenovo Partner Hub and start selling Lenovo products!

🔗 00000000000055555 📧 test@test.com

You can contact your admin if you have any further questions

[Back to Login](#)

- Assim que o pedido de registro for enviado com sucesso, ele será analisado pela Lenovo
- Você será notificado dos resultados da aprovação por e-mail em dois dias úteis
- Se você for a primeira pessoa a registrar sua organização, receberá a função de administrador. Como administrador, você poderá convidar seus colegas e atribuir funções de usuário apropriadas no portal.
- Assim que o pedido de registro for aprovado, você receberá um pacote de boas-vindas por e-mail com suas credenciais de login

[Business Partner Support](#)



©2020 Lenovo [Terms](#) [Privacy](#) [Sitemap](#)

English ▾



Cadastro de Novos Usuários

Para se registrar como usuário em um parceiro Lenovo já registrado

Lenovo

Cadastro de novo usuário

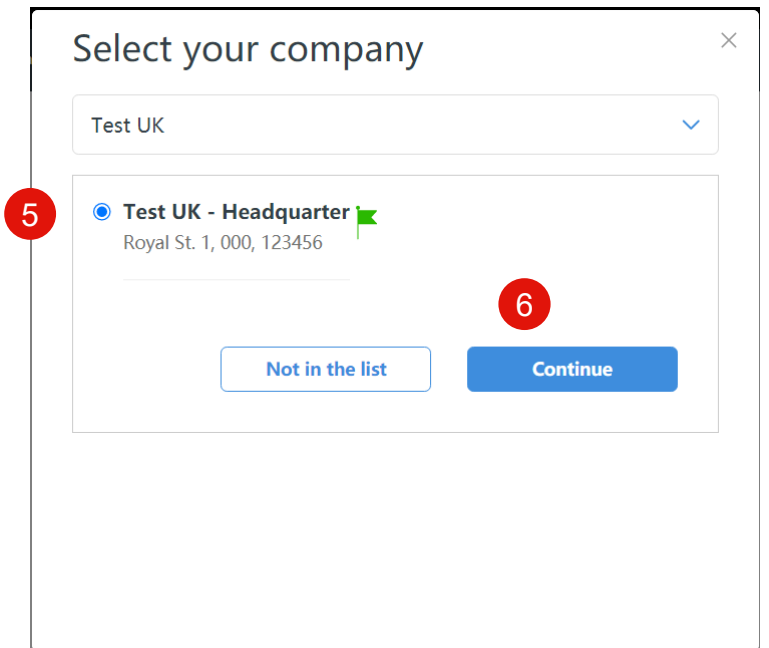
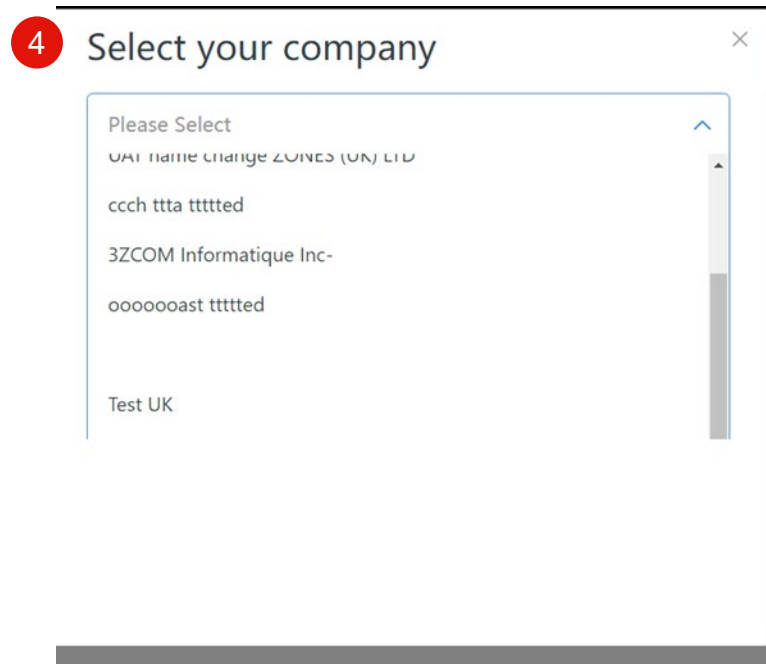
Para se registrar como usuário em um parceiro Lenovo já registrado

The screenshot shows the 'Partner Registration' form with four steps: 1. Company information, 2. Contact Information, 3. Additional Information, and 4. Confirmation. The 'Company information' step is active. A red 'L' logo is in the top left. A 'Quit' link is in the top right. A red circle with '1' points to a checkbox: 'If you want to register as user against a Lenovo Partner already register. Please check this box to search'. A red circle with '2' points to the 'Company email domain' field, which contains '@lenovo.com'. Other fields include 'Company Name / Trading Name', 'Company website' (with a 'No Company Website' checkbox), 'Country / Region' (set to 'Ireland'), 'Company address' (with 'Street', 'City', and 'Postal code' sub-fields), and 'VAT / Tax ID / Company ID'. A red circle with '3' points to the 'Validate' button. The footer contains 'Business Partner Support', social media icons, '©2020 Lenovo', 'Terms', 'Privacy', 'Sitemap', and 'English'.

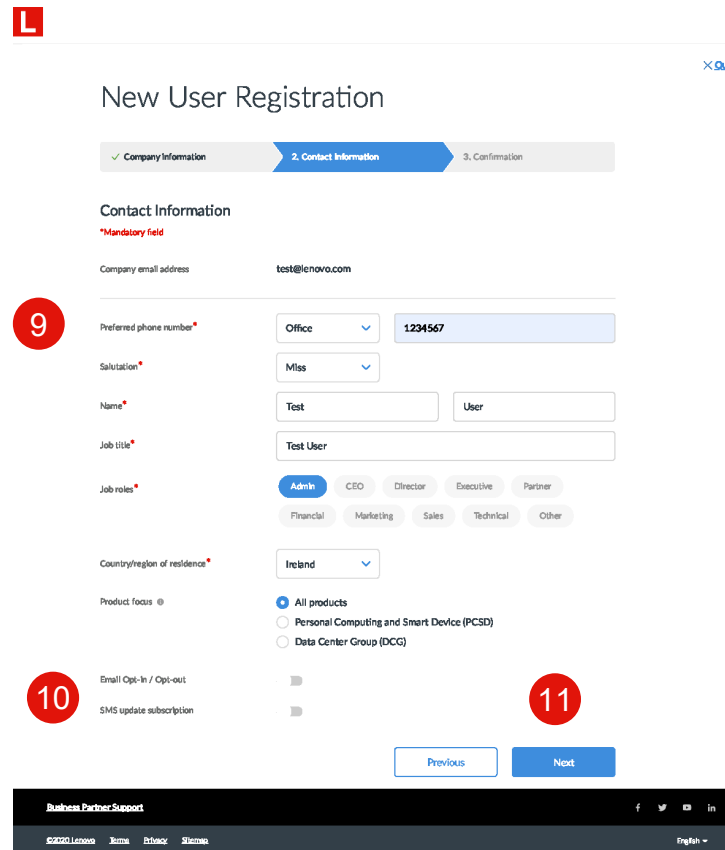
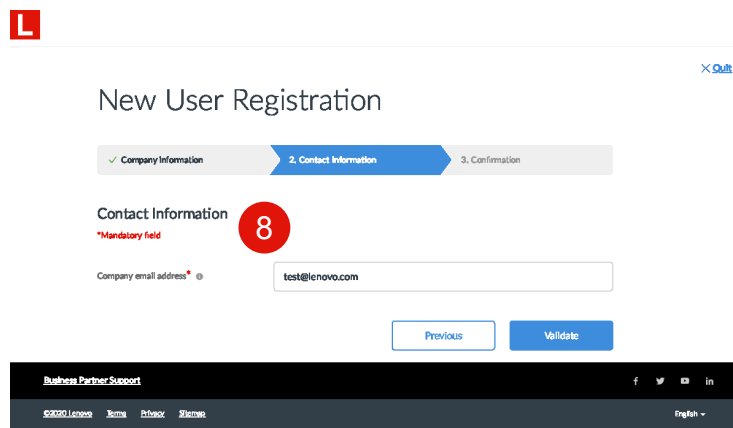
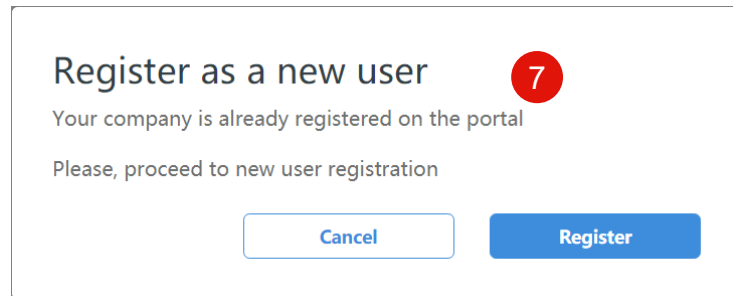
1. Se você deseja se registrar como usuário em um parceiro Lenovo já registrado. Por favor, marque esta caixa para pesquisar
2. Digite o domínio de e-mail da empresa “@lenovo.com”
3. Confirme os detalhes em **Validate**

Registro de novo usuário: Selecione sua empresa

4. Uma lista de empresas associadas ao país e ao domínio de e-mail aparecerá
5. Selecione o local da sua empresa na lista
6. Confirme a empresa com endereço e **Continue**



Registro de novo usuário: detalhes de contato do usuário



7. Registre-se como um novo usuário
8. Insira o seu endereço de email
9. Os seguintes campos obrigatórios são destacados com o asterisco vermelho:
 - a. Número de telefone preferido
 - b. Saudação
 - c. Nome
 - d. Cargo
 - e. Descrição do Cargo
 - f. País / região de residência
10. A ativação / desativação de e-mail e a assinatura de atualização de SMS são opcionais
11. Clique **Next** para prosseguir

Registro de novo usuário: Confirmar e enviar

L

New User Registration [✕ Quit](#)

✓ Company Information ✓ Contact Information **3. Confirmation**

Confirmation
Review your company and contact information below before submission

Company Information

Company Name / Trading Name	Test UK
Land/Region	United Kingdom
Company address	Royal St. 1, London
Postal code	123456

Contact Information [Edit](#)

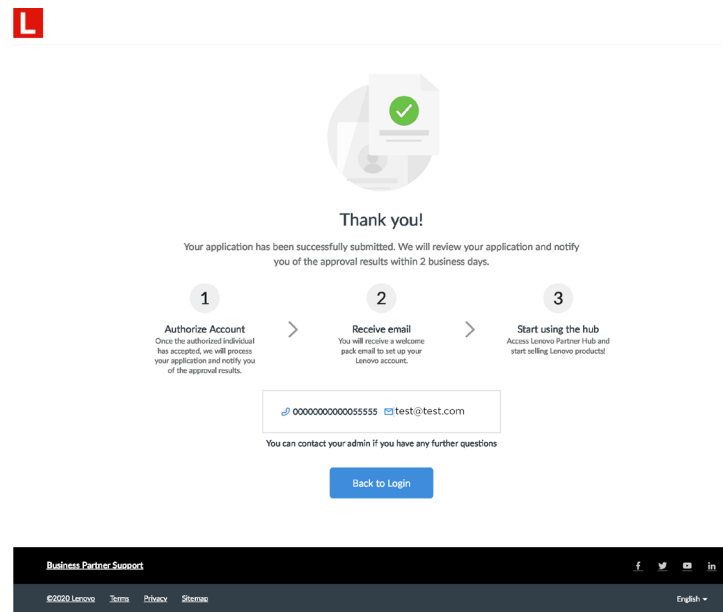
Company email address	test@lenovo.com
Preferred phone number	Office 1234567
Company address	Royal St. 1, London
Salutation	Miss
Name	Test User
Job title	Test User
Job roles	Admin
Country/region of residence	Ireland
Product focus	All products
Email Opt-In / Opt-out	No

12 **13**

[Previous](#) [Submit](#)

Business Partner Support [f](#) [t](#) [in](#)

©2020 Lenovo [Terms](#) [Privacy](#) [Sitemap](#) [English](#)



12. Revise e confirme as informações que você forneceu; você pode editar as informações conforme necessário

13. Uma vez confirmado **Submit** seu cadastro

- Seu administrador parceiro atribuirá a Persona relevante
- Assim que o Administrador Parceiro aprovar o seu registro, você receberá o “E-mail de boas-vindas”

Personas do usuário

Uma função de usuário é atribuída a você pelo administrador da empresa com base em suas principais responsabilidades e necessidades.



Sales Manager

- **Responsabilidades Chave**
 - Desenvolva e execute o plano de vendas
 - Certifique-se de que as vendas podem atingir ou exceder as metas
- Monitore os resultados das atividades de vendas
- **Necessidades dos Usuários**
 - Ter uma visão geral do desempenho de vendas da minha empresa
 - Crie soluções relevantes que os representantes de vendas da empresa possam aproveitar para outros clientes



Sales Representative

- **Responsabilidades Chave**
 - Atender ou superar metas
 - Entenda as necessidades dos clientes finais e desenvolva ofertas de soluções de acordo
- Manter relacionamento com o cliente
- **Necessidades dos Usuários**
 - Atender ou superar metas
 - Entenda as necessidades dos clientes finais e desenvolva ofertas de soluções de acordo
 - Manter relacionamento com o cliente

User Personas

A user role is assigned to you by your company Admin based on your key responsibilities and needs.



Marketing Manager

- **Responsabilidades Chave**
 - Criar material para marketing
 - Participe, execute e monitore o sucesso das campanhas de marketing da Lenovo
 - Apoie a equipe de vendas com argumentos de venda para o cliente
- **Necessidades dos Usuários**
 - Localize ativos de marketing que atendam a uma necessidade específica de marketing
 - Navegue para entender todos os recursos disponíveis
 - Procure sugestões ou recomendações sobre como fazer marketing com a Lenovo

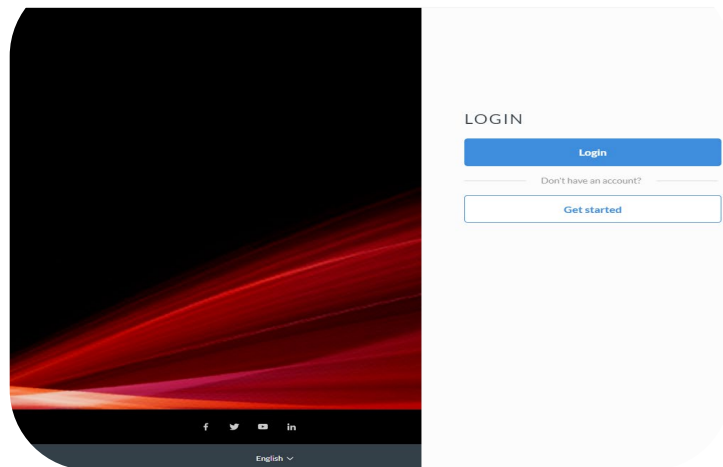


Partner Admin

- **Responsabilidades Chave**
 - Supervisiona o desempenho, descontos e contratos no nível da empresa
 - Fornece suporte geral para funções de vendas e marketing
 - Gerencia o acesso ao sistema e atribui funções de portal dentro da organização, seguindo as regras acordadas com a Lenovo
- **Necessidades dos Usuários**
 - Registre novos colegas para serem usuários do portal de parceiros da Lenovo
 - Gerenciar funções de usuários de colegas, perfil da empresa e dados bancários
 - Ver e gerenciar os programas e contratos da minha empresa

Conclusão

Este guia do usuário irá guiá-lo através do processo de registro para um novo parceiro e um novo usuário



Registro

- O processo de registro mais simples, rápido e orientado levará menos de 5 minutos para ser concluído e sua inscrição será aprovada em 2 dias úteis.

Registro de novo parceiro

Registro de novo contato

Smarter
technology
for all

Lenovo

thanks.